Geprüfte Handelsfachwirt:in (IHK) mit Vorbereitung auf die Ausbildereignungsprüfung (AEVO)

Verhandlungstraining · Anbieter: WBS TRAINING SE

FÖRDERUNG & KOSTEN

Kurspreis: 0 €

Förderfähig über: Aufstiegs-BAföG (AFBG), Bildungsgutschein, Förderung von Menschen mit gesundheitlicher Beeinträchtigung

Kursdaten auf einen Blick

Durchführung	Online
Lernformat	Zeitgebunden
Dauer	6 Monate in Vollzeit
Umfang	968 Unterrichtseinheiten
Unterrichtssprache	Deutsch
Kursstart	Startet alle 2 Monate
Vorkenntnisse	Berufliche Vorerfahrung
Abschluss	WBS-Zertifikat, Ausbildereignungsprüfung, IHK-Prüfungszeugnis nach erfolgreich abgeschlossener IHK-Prüfung (durch die IHK)

Bildungsträger & Kontakt

WBS TRAINING SE
Lorenzweg 5, 12099 Berlin
Telefon: +49 30 26475050
E-Mail: beratung@wbstraining.de
Web: https://www.wbstraining.de/?utm_source=genaumeinkurs.de&utm_medium=affiliate

Kurs online ansehen

01 Kursbeschreibung

Du interessierst dich für Handel und Verkauf und möchtest dich beruflich neu ausrichten, dich fachlich weiterqualifizieren oder nach einer beruflichen Unterbrechung wieder sicher im Arbeitsmarkt ankommen? Die Weiterbildung zum Geprüften Handelsfachwirt (IHK) vermittelt eine fundierte kaufmännische Qualifikation und dient der strukturierten Vorbereitung auf die IHK-Abschlussprüfung.

Der Unterricht orientiert sich eng am Rahmenplan der Industrie- und Handelskammer. Im Verlauf der Weiterbildung setzen sich die Teilnehmenden mit betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen, Markt- und Unternehmensprozessen sowie mit der Einordnung von Kennzahlen und Entscheidungen auseinander. Darüber hinaus werden kommunikative, organisatorische und analytische Kompetenzbereiche aufgegriffen, die im beruflichen Alltag im Handel relevant sind.

Die Weiterbildung bietet einen klaren Rahmen, strukturierte Lernprozesse und verlässliche Begleitung, um sich systematisch mit dem Berufsbild des Handelsfachwirts auseinanderzusetzen. Sie richtet sich an Teilnehmende, die bereits Berührungspunkte mit kaufmännischen Tätigkeiten im Handel hatten und ihre bisherigen Erfahrungen auffrischen, ordnen und weiterdenken möchten.

Didaktik und Methodik sind so gestaltet, dass sie die Ausgangssituation der Teilnehmenden berücksichtigen und einen nachvollziehbaren, schrittweisen Zugang zu den fachlichen Inhalten ermöglichen.

Während der gesamten Weiterbildung wird zudem die Lernentwicklung der Teilnehmenden begleitet. Wir greifen typische Herausforderungen im Lern- und Prüfungsprozess auf und unterstützen dabei, Lernprozesse zu strukturieren und die Vorbereitung auf die IHK-Prüfung systematisch anzugehen

Der Abschluss „Geprüfte:r Handelsfachwirt:in (IHK)“ ist bundesweit anerkannt und dem DQR-Niveau 6 zugeordnet. Damit liegt er auf demselben DQR-Niveau wie ein Bachelorabschluss, ist jedoch kein akademischer Bachelorabschluss.

Hinweis: Diese Weiterbildung bereitet auf die Prüfung zum/zur Geprüften Handelsfachwirt:in (IHK) vor. Die Abschlussprüfung wird vor der zuständigen Industrie- und Handelskammer abgelegt.

02 Lehrplan & Module

Gesamtumfang — **968 Unterrichtseinheiten* in 11 Modulen**

* Eine Unterrichtseinheit entspricht 45 Minuten.

1. Bildung 4.0 im Virtual Classroom

8 Unterrichtseinheiten
(ca. 1% vom Gesamtumfang)

Lernplattform und digitale Werkzeuge
Kommunikation und Zusammenarbeit
Organisation des digitalen Lernens

2. Lern- und Arbeitsmethodik

16 Unterrichtseinheiten
(ca. 2% vom Gesamtumfang)

Lernmethoden und Lernorganisation
Konzentration, Zeit- und Selbstmanagement
Kommunikation und Präsentation

3. Personalmanagement - Einführung

80 Unterrichtseinheiten
(ca. 8% vom Gesamtumfang)

Personalführung und Führungsmethoden
Personalmarketing und Recruiting
Beurteilung, Personalbedarf und Personaleinsatz

4. Personalmanagement - Kommunikation und Kooperation

80 Unterrichtseinheiten
(ca. 8% vom Gesamtumfang)

Personalentwicklung und Qualifizierung
Teamarbeit und Projektmanagement
Kommunikation, Moderation und Konfliktlösung

5. Vorbereitung auf die Ausbildereignungsprüfung

80 Unterrichtseinheiten
(ca. 8% vom Gesamtumfang)

Ausbildung planen und vorbereiten
Lernprozesse gestalten und begleiten
Leistungen beurteilen und Ausbildung abschließen
Vorbereitung auf die praktische AEVO-Prüfung

6. Unternehmenssteuerung - Einführung

64 Unterrichtseinheiten
(ca. 7% vom Gesamtumfang)

Unternehmerische Tätigkeit und Geschäftsideen
Businessplanung
Unternehmensorganisation
Kaufmännische Grundlagen

7. Unternehmensführung - Rechnungswesen und Controlling

152 Unterrichtseinheiten
(ca. 16% vom Gesamtumfang)

Kosten- und Leistungsrechnung
Controlling und Kennzahlen
Finanzierung und Liquidität
Risiko- und Qualitätsmanagement

8. Handelsmarketing

144 Unterrichtseinheiten
(ca. 15% vom Gesamtumfang)

Markt- und Zielgruppenanalyse
Marketing und Verkaufsförderung
Kundenbindung und CRM
E-Commerce und Vertriebssteuerung

9. Beschaffung und Logistik

168 Unterrichtseinheiten
(ca. 17% vom Gesamtumfang)

Beschaffung und Lieferanten
Supply Chain Management
Lager und Transport
Handelslogistik und Logistikcontrolling

10. Einkauf und Außenhandel

80 Unterrichtseinheiten
(ca. 8% vom Gesamtumfang)

Einkaufsstrategien und Einkaufsprozesse
Internationale Beschaffung
Zahlungsverkehr und Zoll
Außenhandelsrisiken

11. Prüfungsvorbereitung

96 Unterrichtseinheiten
(ca. 10% vom Gesamtumfang)

Prüfungssituationen und Bearbeitungsstrategien
Wahl-Handlungsbereich
Präsentation und Fachgespräch

03 Enthaltene Zertifikate

Trägerzertifikat: WBS-Zertifikat

Trägerzertifikat: Ausbildereignungsprüfung

Trägerzertifikat: IHK-Prüfungszeugnis nach erfolgreich abgeschlossener IHK-Prüfung (durch die IHK)

04 Voraussetzungen

Vorkenntnisse

Niveau: Berufliche Vorerfahrung

Abgeschlossene dreijährige kaufmännische Ausbildung im Handel und mindestens ein Jahr Berufspraxis, oder Abschluss als Verkäufer:in bzw. in einem dreijährigen kaufmännisch-verwaltenden Beruf und zwei Jahre Berufspraxis, oder Fachlagerist:in und drei Jahre Berufspraxis, oder mindestens 90 ECTS in einem betriebswirtschaftlichen Studium und zwei Jahre Berufspraxis, oder mindestens fünf Jahre Berufspraxis. Die Berufspraxis muss im Handel erworben worden sein.

Technische Voraussetzungen

Unterricht live und interaktiv im virtuellen Lernraum WBS LearnSpace 3D® über zwei Bildschirme und Headset.

05 Zielgruppen & Berufsperspektiven

- Arbeitssuchende
- AkademikerInnen
- WiedereinsteigerInnen
- Fachkräfte
- RehabilitantInnen

Mögliche Berufsbilder: Filialleiter, Abteilungsleiter Einzelhandel, Storemanager

NÄCHSTER SCHRITT

Kursdetails online ansehen und Anbieter kontaktieren

WBS TRAINING SE · Lorenzweg 5, 12099 Berlin
+49 30 26475050 · beratung@wbstraining.de ·
https://www.wbstraining.de/?utm_source=genaumeinkurs.de&utm_medium=affiliate

Online ansehen