

Vertriebsmanager

Verhandlungstraining · Anbieter: Karriere Tutor

FÖRDERUNG & KOSTEN

Kurspreis: auf Anfrage

Förderfähig über: Bildungsgutschein

AZAV-zertifizierter Bildungsträger — Förderung durch die Agentur für Arbeit möglich

Kursdaten auf einen Blick

Durchführung	Online
Lernformat	Zeitgebunden
Dauer	10 Wochen in Vollzeit oder 20 Wochen in Teilzeit
Unterrichtssprache	Deutsch
Kursstart	Startet alle 2 Wochen
Vorkenntnisse	Berufliche Vorerfahrung
Abschluss	Zertifikat von Karriere Tutor
Inklusive	Notebook / Tablet (geliehen)

Bildungsträger & Kontakt

Karriere Tutor

Falkensteiner Str. 6A, 61462 Königstein im Taunus

Telefon: 06174 9513046

E-Mail: beratung@karrieretutor.de

Web: <https://www.karrieretutor.de>



[Kurs online ansehen](#)

01

Kursbeschreibung

Erfolgreiche Vertriebsmanagerinnen und Vertriebsmanager tragen entscheidend zum Unternehmenserfolg bei. In dieser praxisnahen Weiterbildung erhältst du wertvolle Einblicke in Vertriebsmanagement und -strategie sowie die Optimierung von Vertriebsprozessen. Du lernst, wie du Kundengewinnung und Kundenwertanalyse effizient umsetzt und den direkten Kontakt zu Kundinnen und Kunden organisierst. Zudem erwirbst du Kenntnisse über Verhandlungsführung, die Rekrutierung von Vertriebsmitarbeitenden und den Einsatz integrierter CRM-Systeme. Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf Wirtschaftsenglisch, wo du deine Kommunikationsfähigkeiten in E-Mails, Telefongesprächen und Präsentationen auf Englisch ausbaust. So bist du bestens gerüstet, um im Vertrieb erfolgreich durchzustarten.

02

Lehrplan & Module

1. Vertriebsmanagement

- Vertriebsstrategie und -organisation
- Vertriebsprozesse identifizieren und einen Vertriebsprozess definieren
- Kundengewinnung und Kundenwertanalyse
- Organisation des direkten Kundenkontaktes
- Verhandlungen organisieren
- Recruiting von Vertriebsmitarbeitern und Selbstorganisation im Vertrieb
- Integrierte CRM-Systeme
- Der Einsatz von Big Data im Vertriebscontrolling

2. Business Englisch

- Die wichtigsten Small Talk Themen im Business Bereich
- Kommunikation per E-Mail
- Telefongespräche auf Englisch führen
- Teilnahme an englischsprachigen Meetings
- Präsentationen auf Englisch halten
- Bewerbung in englischer Sprache

03

Enthaltene Zertifikate

Trägerzertifikat: Zertifikat von Karriere Tutor

04

Voraussetzungen

Vorkenntnisse

Niveau: Berufliche Vorerfahrung

Abgeschlossene Berufsausbildung und/oder Studium. Sicherer Umgang mit dem Computer.

Technische Voraussetzungen

Für die Teilnahme empfehlen wir dir, einen Computer mit mindestens 13 Zoll Bildschirmdiagonale zu nutzen, der mindestens WIN 10 oder OS 14.10 unterstützt und mehr als 4 GB Arbeitsspeicher hat. Du kannst mit einem PC oder einem Notebook, für manche Funktionen auch mit einem Tablet oder sogar deinem Smartphone teilnehmen. Es können grundsätzlich alle Browser, wie z. B. Safari, Google Chrome, Mozilla Firefox oder Edge, in der aktuellsten Version verwendet werden. Das notwendige technische Equipment wie einen Arbeitslaptop stellen wir dir zur Verfügung.

05

Zielgruppen & Berufsperspektiven

- QuereinsteigerInnen
- Fachkräfte
- Berufstätige

Mögliche Berufsbilder: Sales Manager, Vertriebsleiter, Vertriebsspezialist

NÄCHSTER SCHRITT

Kursdetails online ansehen und Anbieter kontaktieren

Karriere Tutor · Falkensteiner Str. 6A, 61462 Königstein im Taunus
06174 9513046 · beratung@karrieretutor.de · <https://www.karrieretutor.de>



[Online ansehen](#)