Business Development

Sonstiges · Anbieter: Erfolgspfad GmbH

FÖRDERUNG & KOSTEN

Kurspreis: auf Anfrage

Förderfähig über: Bildungsgutschein

AZAV-zertifizierter Bildungsträger — Förderung durch die Agentur für Arbeit möglich

Kursdaten auf einen Blick

Durchführung	Online
Lernformat	Zeitgebunden
Dauer	3 Monate in Vollzeit oder 6 Monate in Teilzeit
Umfang	558 Unterrichtseinheiten
Unterrichtssprache	Deutsch
Kursstart	Startet alle 4 Wochen
Vorkenntnisse	Grundlegende Kenntnisse
Abschluss	Fortbildung Business Development
Inklusive	Berufscoaching

Bildungsträger & Kontakt

Erfolgspfad GmbH
Hinüberstraße 4, 30175 Hannover
Telefon: 0800 9999399
E-Mail: info@erfolgspfad.de
Web: http://www.erfolgspfad.de

Kurs online ansehen

01 Kursbeschreibung

Das primäre Ziel dieser umfassenden Fortbildung besteht in der fundierten Vermittlung essenzieller Kenntnisse im Bereich der modernen Unternehmensentwicklung. Ein zentraler inhaltlicher Schwerpunkt liegt dabei auf der methodischen Steuerung sowie der praktischen Realisierung vielfältiger Finanzierungsoptionen, die für den langfristigen Erfolg von Unternehmen entscheidend sind. Ergänzend hierzu erhalten die Teilnehmer praxisnahes Wissen über den zielgerichteten Aufbau sowie die effiziente Implementierung von sowohl analogen als auch digitalen Vertriebsstrategien, um die Marktpositionierung der Unternehmen nachhaltig zu festigen und auszubauen.

Darüber hinaus erwerben die Teilnehmer tiefgreifende Kompetenzen in den Kernbereichen der Buchführung und der Finanzplanung, welche die notwendige Grundlage bilden, um betriebswirtschaftliche Prozesse im täglichen Geschäftsalltag sicher zu steuern und fundierte unternehmerische Entscheidungen zu treffen.

02 Lehrplan & Module

Gesamtumfang	558 Unterrichtseinheiten* in 6 Modulen
	* Eine Unterrichtseinheit entspricht 45 Minuten.

1. Unternehmensfinanzierung	**93 Unterrichtseinheiten** (ca. 17% vom Gesamtumfang)
2. Finanz- und Rechnungswesen	**93 Unterrichtseinheiten** (ca. 17% vom Gesamtumfang)
3. Personalverwaltung und -akquise	**93 Unterrichtseinheiten** (ca. 17% vom Gesamtumfang)
4. Marketing und Vertrieb	**93 Unterrichtseinheiten** (ca. 17% vom Gesamtumfang)
5. Compliance, Datenschutz und rechtliche Grundlagen	**93 Unterrichtseinheiten** (ca. 17% vom Gesamtumfang)

6. Effizienz und Selbstmanagement

93 Unterrichtseinheiten
(ca. 17% vom Gesamtumfang)

03 Enthaltene Zertifikate

Trägerzertifikat: Fortbildung Business Development

04 Voraussetzungen

Vorkenntnisse

Niveau: Grundlegende Kenntnisse

Technische Voraussetzungen

PC oder Laptop, Webcam, Headset oder Mikrofon und Lautsprecher, stabiler Internetzugang. (Nach Absprache ggf. Verleih der technischen Ausstattung möglich.)

05 Zielgruppen & Berufsperspektiven

- Arbeitssuchende
- WiedereinsteigerInnen
- Fachkräfte

Mögliche Berufsbilder: Business Developer, Business Development Manager

NÄCHSTER SCHRITT

Kursdetails online ansehen und Anbieter kontaktieren

Erfolgspfad GmbH · Hinüberstraße 4, 30175 Hannover
0800 9999399 · info@erfolgspfad.de · http://www.erfolgspfad.de

Online ansehen